

Nyhedsbrev nr. 16 – Oktober 2015 fra Dansk Maskinhandlerforening

Orientering fra DM-Uddannelse

Emner:

- Fyraftensmøde om forbrugersalg og aktuelle problemstillinger
- BONANZA
- Jurakursus
- Kompetencemidler fra DM-HK/Privat
- Kursusplan 2015-2016

Kolding, 23. oktober 2015
/hhh

Fyraftensmøde vedr. forbrugersalg og aktuelle problemstillinger

Den 5. november 2015 afholder vi fyraftensmøde i Kolding. Her vil vi orientere om B2C-salg, salg til privatkunder, DM købekontrakt til privatkunder – og andre aktuelle juridiske problemstillinger relateret til branchen. Aftenen indbyder til diskussion og debat.

Torsdag den 5. november kl. 16.30-19.00 hos DM i Kolding.

Tilmelding indsendes **snarest og senest den 2. november 2015** til Helle Helth Hansen på mail helle@danskmaskinhandel.dk.

BONANZA

Vi har primo oktober med succes afholdt det første kursus i økonomiforståelse. Næste kursus bliver i januar, hvor der er ledige pladser.



Dette spændende og anderledes kursus afholdes **26.-27. januar 2016 i Kolding**. Kurset tager i stedet for regneark og uendelige rækker af tal udgangspunkt i visualisering og en række værktøjer, der med fokus på virksomhedsøkonomi, nøgletal, økonomisk kommunikation og dine udfordringer giver en lang større forståelse af økonomi.

Vi har testet konceptet og er overbeviste om, at det er velegnet og udbytterigt i form af forbedret bundlinje for vores medlemsvirksomheder.

Kursets indhold

- Introduktion -> Kobling til virksomhedens økonomi.
- Fokus på vigtige nøgletal for virksomheden.
- Virksomhedsspillet Rodeo – økonomiske konsekvenser af egne handlinger.
- Cash Flow og Likviditet – dine muligheder for vækst og overlevelse.
- Jeres egen økonomi – mulighed for at arbejde med egne tal med fokus på det vigtige, det værdiskabende.

Formål og udbytte ved at lære jeres ledere og medarbejdere om økonomi

- Forstå de økonomiske sammenhænge i regnskabet og hvordan nøgletallene påvirkes.
- Hvor tjener vi pengene? Hvor taber vi dem?
- Det er ikke nok bundlinjen ser god ud.... Likviditeten afgør dine muligheder!
- Bliv klædt på til at håndtere dialogen med banken og revisoren.
- Lagerbinding og lagerværdi – nedskrivninger.
- Med udgangspunkt i egne tal bliver det nemt at identificere praktiske tiltag, der kan forbedre økonomien.
- Hvordan skabes værdi i virksomheden
- Større ejerskab – mere økonomisk fokus – bedre bundlinje!

Hvem:

- Ledende medarbejdere (butik- og lagerchefer, værkførere m.fl.)
- Sælgere
- Medarbejdere i økonomiafdelingen
- Ejere
- Direktører

Sted: Restaurant Tre Roser, Grønningen 2, 6000 Kolding

Dato: 26.-27. januar 2016

Pris: kr. 1.500,- plus moms

Tilmelding senest den **6. januar 2016** til Helle Helth Hansen på mail: helle@danskmaskinhandel.dk – oplys deltagernavn, firma, telefonnummer og mailadresse

Er du ansat under overenskomsten for HK/Privat, har du mulighed for at søge kompetencemidler vi kompetencefonden, se sidste side i nyhedsbrevet.

Sekretariatet udbyder erhvervsret og jura kursus



I forbindelse med sælgeruddannelsen er det en god idé at tage kurset i erhvervsret og jura.

Er der sælgere eller andre ansatte i salgsafdelingen, butikken eller økonomiafdelingen, der trænger til at få et skub og viden om jura omkring salg af maskiner – så var det måske en også en god ide at deltage i DM-akademikurset

Erhvervsret og Jura – Rollen som professionel rådgiver

Tid: Kurset er et endagskursus og afholdes fra **kl. 9.00 – 16.00**.

Dato: **31. marts 2016**

Kursusleder: Advokat Eva Kaya

Formål:

At give deltageren et overordnet indblik og viden omkring relevant lovgivning, som er gældende, når man er beskæftiget med salg, markedsføring og rådgivning af maskiner til landbrug, maskinstationer, institutioner m.m.

Mål:

At deltageren er bevist omkring, hvilke juridiske forhold man skal være opmærksom på i salgsprocessen før, under og efter salget/handlen er gennemført.

Markedsføringsloven

- God markedsføringskik
- Vildledende og utilbørlig markedsføring

Aftaleloven

- Ugyldige aftaler

Købeloven

- Købeaftalens indgåelse
- Opfyldelse af aftalen
- Misligholdelse, herunder forsinkelser
- Fejl og mangler
- Ophævelse af aftalen
- Garanti og reklamationsret

Produktansvar

- Melleghandleransvar

Anden relevant lovgivning

- Insolvens / betalingsstandsning / konkurs
- Inkasso, herunder "den forenkede inkassoprocedure"

Målgrupper for kurset

- Nye sælgere/salgskonsulenter
- Juniorsælgere
- Eksisterende sælgere, som ønsker et "fresh-up"
- Salgschefer
- Butiksansatte (med ansvar for f. eks. salg af serviceløsninger have/park maskiner m.m.) (*du har som butiksansat mulighed for at søge kompetencemidler*)

Kurset udbydes til medlemsvirksomheder inden for sekretariatet, som er Dansk Maskinhandlerforening, Maskinleverandørerne og GAFSAM.

Kursussted: ved sekretariatet, Kokholm 3C, 6000 Kolding

Pris:

Kursus og forplejning

kr. 1.095,- plus moms

Der kan **ikke** søges VEU godtgørelse.

Hotelværelse kan bestilles gennem sekretariatet. DM har en aftale med Scandic Kolding om mulighed for overnatning i enkeltværelse for kr. 795,- pr. nat.

Tilmelding senest den **14. september 2015** til Helle Helth Hansen på mail: helle@danskmaskinhandel.dk – oplys deltagernavn, firma, telefonnummer og mailadresse.

DM/HK-Kompetencefond



Husk! Er du ansat under overenskomsten DM-HK/Privat har du mulighed for at søge kompetencemidler via DM/HK-kompetencefond.

Medarbejdere under DM-HK/privat overenskomsten har ret til 10 dages uddannelse efter **eget valg** pr. år. Det vil sige arbejder du på kontor, lager eller butik har du mulighed for at søge via fonden.

Som noget nyt kan elever og ledere med DM-HK/Privat ansættelseskontrakt også søge midler fra fonden.

Uddannelserne skal være inden for overenskomstens område.

Der kan mellem virksomhed og medarbejder aftales et opsparingsforløb med op til 5 kursusdage pr. år i max. 5 år, dvs. i alt 25 kursusdage.

Såfremt en medarbejder af virksomhedsbetingede årsager ikke kan udnytte de 10 dage fuldt ud i det enkelte år, er der mulighed for at foretage en opsparring af de overskydende kursusdage med max. 5 dage pr. år i en periode på max. 5 år.

Forudsætningen for at foretage opsparring af overskydende kursusdage er, at der foreligger en konkret plan for anvendelse af den foretagne opsparring.

Husk at indsende ansøgningen til fonden inden kursusstart.

Se [folderen klik her](#)

For yderligere information kan Helle Helth Hansen kontaktes på tlf. 3917 8953.

Ansøgningsskema finder du på vores hjemmeside under Medlemsområdet – Uddannelsesorientering eller [klik her](#).

Skemaet indsendes til Helle Helth Hansen på mail helle@danskmaskinhandel.dk.

Er det et krav fra virksomheden, at en medarbejder følger et bestemt kursusforløb, kan der ikke søges kompetencemidler. (Ret & pligt)

Der skelnes altså mellem selvvalgt og ret & pligt uddannelser.

Kursusplan 2015 – 2016

| Dato | Kursus | Sted |
|----------------------|--------------------------------------|------------------|
| 5. november 2015 | Fyraftensmøde – B2C ved Eva Kaya | Kolding |
| 26.-27. januar 2016 | BONANZA | Kolding |
| 31. marts 2016 | Erhvervsret - Jura ved Eva Kaya | DM - Kolding |
| Efter nærmere aftale | Strategiudvikling med fokus på vækst | ConTra – Kolding |