

Nyhedsbrev nr. 8 – Maj 2015 fra Dansk Maskinhandlerforening

Orientering fra DM-Uddannelse

Emner:

- Kursusplan 2015-2016
- Situationsbestemt ledelse
- Kurser udbudt af DM og Erhvervsskolen Aars
 - Sælgeruddannelsen
 - Den grundlæggende lederuddannelse
- Kurser udbudt fra DM og ConTra Danmark
 - Salg
 - Ledelse
 - Jura
 - Strategi

Kolding 12. maj 2015
HHH/hhh

Kursusplan 2015 – 2016

Dato	Kursus	Sted
9.–10. juni 2015	Situationsbestemt ledelse	ConTra – Kolding
7.-8. september 2015	Salgpsykologi – forstå din kunde	ConTra – Kolding
10. september 2015	Situationsbestemt ledelse - opfølgning	ConTra – Kolding
28.-29. september 2015	Ledelse af persontyper med SLII	ConTra – Kolding
Uge 41	Erhvervsret - Jura ved Eva Kaya	DM – Kolding
6. - 7. oktober 2015	Bonanza - økonomiforståelse	ConTra – Kolding
20.-21. oktober 2015	Ledelse og samarbejde	Erhvervsskolen Aars
29. – 30. oktober 2015	Opsøgende salgsarbejde B2B	Erhvervsskolen Aars
2.-3. november 2015	Salgstræning for erfarne sælgere	ConTra – Kolding
3.-4. november 2015	Ledelse og samarbejde – Mødeledelse	Erhvervsskolen Aars
17.-18. november 2015	Medarbejderinvolvering	Erhvervsskolen Aars
8.-9. december 2015	Medarbejderinvolvering - Personalejura	
14.–15. december 2015	Forhandlingsteknik	ConTra – Kolding
15.-16. december 2015	Rådgiverrollen B2B	Erhvervsskolen Aars
12.-13. januar 2016	Kommunikation	Erhvervsskolen Aars
26.–27. januar 2016	Salgsledelse	Erhvervsskolen Aars
2.-3. februar 2016	Konflikthåndtering	Erhvervsskolen Aars
1. marts 2016	Salgsledelse – Opfølgning	Erhvervsskolen Aars
Primo marts	Erhvervsret - Jura ved Eva Kaya	DM - Kolding
26.-27. april 2016	Situationsbestemt ledelse	Erhvervsskolen Aars
24.-25. maj 2016	Ressourceoptimering	Erhvervsskolen Aars
14. juni 2016	Ressourceoptimering	Erhvervsskolen Aars
Efter nærmere aftale	Strategiudvikling med fokus på vækst	ConTra – Kolding

Situationsbestemt ledelse



Vi tilbyder endnu et kursus den **9. - 10. juni 2015**, her vil du møde deltagere fra andre brancher. Der er plads til 16 deltagere og minimum 8 deltagere – der er 7 ledige pladser tilbage.

Dette kursus giver dig som leder værktøjer til at forøge medarbejderens engagement og præstationer gennem en mere effektiv og fleksibel ledelsesform.

De mest effektive ledere anvender ikke én "bedste" ledelsesstil, men en kombination af fire måder at lede på afhængigt af situationen og medarbejderens udviklingsniveau, nemlig:

instruerende, coachende, støttende og delegerende ledelse

Formål

At lære deltagerne at anvende Situationsbestemt ledelse som redskab til håndtering af medarbejdernes udvikling, således at samarbejdet mellem chef og medarbejdere sigter mod opnåelige ambitiøse mål i forlængelse af virksomhedens strategi.

Indhold

- Situationsbestemt ledelse
- Afklaring af medarbejderens udviklingsniveau
- Benytte varierede lederstile
- Matche udviklingsniveau og lederstil
- Opsætning af mål
- Kompetenceudvikling
- Motivation og selvtillid

Udbytte

- Deltagerne udvikler deres personlige ledelsesstile
- Deltagerne får nye redskaber til at omsætte læring til mål og handlingsplaner for medarbejderne
- Deltagerne opnår færdigheder til at lede medarbejderne forskelligt og dermed dække de aktuelle behov for udvikling i forbindelse med den enkelte opgave.

Forløb

- Deltagerne oplever stor variation og bredde i undervisningsmidler og form samt involvering og aktivitet
- Deltagerne kommer aktivt i spil gennem øvelser og simulerede situationer

Forudsætninger

Kurset henvender sig til ledere på alle niveauer.

Underviser: Palle Kjær, ConTra Danmark, www.contrainternational.com

Varighed: to dage, den 9. og 10. juni 2015

Sted: Kolding

Pris: Kr. 7.000,00 inklusiv materiale, ophold og forplejning eks. drikkevarer og moms.

Tilmelding: Navn, virksomhed, mail og mobilnr. Sendes til Helle Helth Hansen på helle@danskmaskinhandel.dk

Kurser udbudt i samarbejde mellem DM og Erhvervsskolen Aars

Sælgeruddannelse

I samarbejde med Erhvervsskolen Aars vil vi i vinterhalvåret 2015-2016 udbyde følgende tre kurser for sælgere.

- Opsøgende salgsarbejde på B2B markedet
- Rådgiverrollen indenfor B2B-handel
- Salgsledelse

Man kan vælge at tage alle moduler, men det er også muligt at udvælge de moduler, man selv ønsker. Læs mere i folderen [Sælgeruddannelse](#).

Hvor og hvornår:

Kursusnavn	Modul	Antal dage	Dato	Tidsrum	Underviser
Opsøgende salgsarbejde B2B (AMU-nr. 47190)	1	2	29.10.15 30.10.15	8.00-15.25	LKP/MK
Rådgiverrollen B2B (AMU-nr. 46685)	2	2	15.12.15 16.12.15	8.00-15.25	LKP/MK
Salgsledelse (AMU-nr.40448)	3	2	26.01.16 27.01.16	8.00-15.25	LKP/MK
Salgsledelse (AMU-nr.40448)	4	1	01.03.16	8.00-15.25	LKP/MK

Den grundlæggende lederuddannelse

I samarbejde med Erhvervsskolen Aars vil vi i vinterhalvåret 2015-2016 udbyde 9 kurser for ledere målrettet butiks- og lagerchefer samt værkfører og værkførerassistenter.

- Ledelse og samarbejde
- Mødeledelse
- Mearbejderinvolvering
- Kommunikation
- Konflikthåndtering
- Situationsbestemt ledelse

Overbygning på den Grundlæggende lederuddannelse

- Medarbejderinvolvering – Personalejura
- Ressourceoptimering 2+1 dag

Man kan vælge at tage alle moduler, men det er også muligt at udvælge de moduler, man selv ønsker. Læs mere i folderen [Den grundlæggende lederuddannelse](#)

Tilmelding til kurserne på Erhvervsskolen Aars skal ske til Malene Terp på tlf. 9698 1071 eller mail mbt@eaars.dk

Sekretariatet udbyder kommende uddannelser og kurser

I samarbejde med ConTra Danmark vil vi i den kommende tid udbyde følgende kurser:

Salg

- [Salgspsykologi](#) – forstå din kunde – 7.-8. september 2015
- Salgstræning for erfarne sælgere – 2.-3. november 2015
- [Forhandlingsteknik](#) – 14.-15. december 2015

Ledelse

- [Situationsbestemt ledelse](#) – se ovenstående kursus 9.-10. juni
- [Opfølgingsdag](#) Situationsbestemt ledelse – 10. september 2015
- [Ledelse af persontyper](#) - 28. – 29. september 2015
- [Bonanza](#) - Økonomiforståelse – 6. – 7. oktober 2015

Strategi

- [Strategiudvikling med fokus på vækst.](#)

Erhvervsret - Jura

- Erhvervsret og jura

Læs mere om de enkelte kurser ved at klikke på linkene.

Har du spørgsmål eller interesse for ovennævnte kurser er du meget velkommen til at kontakte Helle Helth Hansen på mail helle@danskmaskinhandel.dk eller tlf. 3917 8953.

Hotelværelse kan bestilles gennem sekretariatet. DM har en aftale med Scandic Kolding om mulighed for overnatning i enkeltværelse for kr. 795,- pr. nat.