

Nyhedsbrev nr. 12 – November 2014

Orientering fra DM-Uddannelse

Emner:

- Situationsbestemt ledelse
- Lovpligtigt syn af mark- og tågesprøjter
- Husk, at søge kompetencemidler
- Strategikursus – Lav en forretningsplan på 3 dage

Kolding den 18. november 2014
HHH/hhh

Situationsbestemt ledelse



Dette kursus giver dig som leder værktøjer til at forøge medarbejderens engagement og præstationer gennem en mere effektiv og fleksibel ledelsesform.

De mest effektive ledere anvender ikke én "bedste" ledelsesstil, men en kombination af fire måder at lede på afhængigt af situationen og medarbejderens udviklingsniveau, nemlig:

instruerende, coachende, støttende og delegerende ledelse

Formål

At lære deltagerne at anvende Situationsbestemt ledelse som redskab til håndtering af medarbejdernes udvikling, således at samarbejdet mellem chef og medarbejdere sigter mod opnåelige ambitiøse mål i forlængelse af virksomhedens strategi.

Indhold

- Situationsbestemt ledelse
- Afklaring af medarbejderens udviklingsniveau
- Benytte varierede lederstile
- Matche udviklingsniveau og lederstil
- Opsætning af mål
- Kompetenceudvikling
- Motivation og selvtillid

Udbytte

- Deltagerne udvikler deres personlige ledelsesstile
- Deltagerne får nye redskaber til at omsætte læring til mål og handlingsplaner for medarbejderne
- Deltagerne opnår færdigheder til at lede medarbejderne forskelligt og dermed dække de aktuelle behov for udvikling i forbindelse med den enkelte opgave.

Forløb

- Deltagerne oplever stor variation og bredde i undervisningsmidler og form samt involvering og aktivitet
- Deltagerne kommer aktivt i spil gennem øvelser og simulerede situationer

Forudsætninger

Kurset henvender sig til ledere på alle niveauer.

Underviser: Palle Kjær, ConTra Danmark, www.contrainternational.com

Varighed: to dage, den 26. og 27. januar 2015

Sted: Trekantområdet, evt. Kolding

Tilmelding: Navn, virksomhed, mail og mobilnr. Sendes til Helle Helth Hansen på helle@danskmaskinhandel.dk

Lovpligtigt syn af mark- og tågesprøjter

I henhold til aftale med Helle Vestergaard Nielsen og Malene Terp, Erhvervsskolerne Aars finder du hermed en oversigt over ledige pladser på kurser Lovpligtigt syn af mark- og tågesprøjter: (AMU mål **47536**)

Uge 2: **5. – 8. januar 2015**

Kviknr. **47536p0215 – Ikke flere ledige pladser**

Uge 15: **7. – 10. april 2015**

Kviknr. **47536p0115**

Tilmelding til Erhvervsskolerne i Aars.

Husk, at tilmelde dig i god tid.

HUSK



For medarbejdere der er ansat under overenskomstområdet **DM-HK/privat** kan der via Kompetencefonden søges kompetencemidler til selvvalgte kurser. Siden marts 2014 gælder dette også for elever.

gt uddannelse

Din virksomhed kan få tilskud til efteruddannelse

→ Dansk Maskinhandlerforening og HK/Privat yder tilskud via deres fælles uddannelsesfond til medarbejdere og ledere under DM/HK overenskomsten.

Ansøgningsskemaerne ligger på hjemmesiden www.danskmaskinhandel.dk under medlemsområdet – Nyhedsbreve – [Uddannelsesorientering](#) eller DM-Arbejdsgivermappen – Blanketter

For yderligere information kan Helle Helth Hansen kontaktes på tlf. 3917 8953.

Strategikursus – Lav en forretningsplan på 3 dage

Vi har tidligere omtalt, at Dansk Maskinhandlerforening i samarbejde med Vinderstrategi A/S tilbyder endnu et 3 dages strategikursus, "Vinderstrategi® - fra teori til praksis", hvor I får mulighed for at udarbejde jeres egen vinderstrategi®.

Dette kursus vil blive afholdelse lige efter nytår. Tilmeld dig nu og vær med til at fastsætte datorene.

Lykkedes dette ikke, vil vi arbejde med individuelle kursusforløb, men derved mister man muligheden for at kunne sparre med andre i samme situation.

”Vinderstrategi® - Fra teori til praksis” er målrettet og tilrettelagt for både nye og erfarne ledere indenfor maskinhandlerbranchen og tager udgangspunkt i din virksomheds situation.

Kursusmodulerne er baseret på bestseller-bogen ”Strategi i vindervirksomheder” og i spidsen for vores undervisere står partner og strategisk rådgiver Mikael Vest, Vinderstrategi A/S, som er forfatter til bogen.

På kurset vil I helt konkret opleve hvordan teorien inden for strategi omsættes til strategi for jeres virksomhed i praksis. I vil dermed kunne skabe fundamentet for vækst og endnu bedre bundlinje i din virksomhed.



Dermed får I overblik, inspiration og konkrete værktøjer til brug for strategiarbejdet, så I bliver endnu bedre rustet til strategiarbejdet og dermed til at skabe merværdi i virksomheden. Og forhåbentligt får I også noget at tænke over!

Udbytte for virksomheden:

- I får en skræddersyet skabelon for din forretningsplan, som udfyldes og færdiggøres undervejs i løbet af de 3 dage.
- I lærer om at opnå og fastholde positionen som vindervirksomhed®.
- I indføres i værktøjer og eksempler på systematisk analyse af virksomhedens omgivelser og markedsmuligheder og af virksomhedens interne strategifaktorer og præcisering af virksomhedens forandringsbehov.
- I lærer at finde virksomhedens kernekompetencer gennem kortlægning af ressourcer, formåen og kompetencer.
- I får udviklet en vision og mission.
- I lærer, hvorledes den strategiske retning i form af vision og mission omsættes til forståelige mål. Og der arbejdes med opstilling af strategiske målsætninger og teorien bag "Must-win battles" anvendes til at identificere de vigtigste strategiske tiltag fremover.
- I lærer hvordan implementering af strategi kan foregå.
- Kommer I flere fra samme virksomhed får I mulighed for at skabe en fælles forståelse af bl.a. fremtidige indsatsområder.

Pris for deltagelse er kr. 19.500 + moms pr. forretning uanset antal deltagere.

Tilmelding skal ske hurtigst muligt, dog senest den **1. december 2014** til sekretariatet ved Helle Helth Hansen på mail. helle@danskmaskinhandel.dk