

Nr. 1 – Januar 2012

DM salgstræning og jura – Rollen som professionel rådgiver i landbrugsmaskinbranchen

Trænger salgsafdelingen eller reservedelsafdelingen til at få et skub og ny motivation – så var det måske en god ide at deltage i DM-akademikursus.

Salgstræning og jura – Rollen som professionel rådgiver

Kurset afholdes den 5. – 7. marts 2012 – **tilmelding** til sekretariatet senest onsdag den **15. februar 2012**.

Kurset vil give deltagerne følgende kompetencer:

- Et overordnet indblik og viden omkring relevant lovgivning, som er gældende, når man er beskæftiget med salg, markedsføring og rådgivning af maskiner til landbrug, maskinstationer, institutioner m.m.
- Får viden og træning omkring salgsprocessen opdelt i før, under og efter salget. At forstå egen rolle som rådgiver i et kundeorienteret perspektiv – og kan se værdien af strukturerede metoder, til at analysere behov og levere kundeværdier
- Træning og indsigt i egen rolle som professionel rådgiver og forhandler

Målgrupper for kurset

- Nye sælgere/salgskonsulenter
- Juniorsælgere
- Eksisterende sælgere, som ønsker et "fresh-up"
- Salgschefer
- Butiksansatte (med ansvar for f. eks. salg af serviceløsninger have/park maskiner m.m.)

Kurset udbydes til medlemsvirksomheder indenfor sekretariatet, som er Dansk Maskinhandlerforening, Maskinleverandørerne og GAFSAM.

[Klik her](#) for at læse program, praktiske oplysninger m.m

Mødeplan:

Den 5. marts 2012 kl. 9.00 – sent salgskursus v/Michael Husfeldt

Den 6. marts 2012 kl. 9.00 – 15.00 salgskursus v/Michael Husfeldt

Den 7. marts 2012 kl. 9.00 – 16.00 Jura v/Eva Kaya

Det forventes at du overnatter fra den 5.-6. marts 2012

Pris:

Deltagergebyr opkræves af Erhvervsskolen Aars	kr.	354
Forplejning, overnatning mm	kr.	2.750
Ønskes enkeltværelse tillægges	kr.	250
Ekstra overnatning i enkeltværelse 6.-7. marts	kr.	675

MH/hhh 2012.01.25

Salgstræning og jura

Uddannelsesorientering fra DM-Uddannelse

Tlf.: 3927 0087 Fax: 3917 8955 E-mail: dmh@danskmaskinhandel.dk

Nedenstående tilmeldingsblanket sendes til:

DM-Uddannelse, Kokholm 3C, 6000 Kolding.

Kan også indsendes på fax nr. 3917 8955 eller til Helle Helth Hansen på e-mail: helle@danskmaskinhandel.dk

Tilmeldingsblanket

Salgstræning og jura – Rollen som professionel rådgiver

Sted: Hovborg Kro og Sekretariatet i Kolding

Dato: den 5. – 7. marts 2012

_____ Stilling _____ Navn

_____ CPR nr. _____ Privat adresse

_____ Postnr. _____ By

_____ E-mail

Mobil nr.: _____

___ Ønsker enkeltværelse (tillæg kr. 250,-)

___ Ønsker ekstra overnatning fra den 6. - 7. marts 2012 kr. 675,-

___ Ønsker ikke at overnatte

_____ CVR nr. _____ Firmanavn/Stempel

_____ Underskrift

_____ Dato

Seneste tilmelding: den 15. februar 2012